

採用情報 セールスエンジニア

「人と共に新しいビジネスモデルを共創する
セールスエンジニア」を募集しています。



「AI孔明 on IDX」は、生成AI × RAG × VDRを
組み合わせた業界特化型AIシステム基盤で、企業
の課題解決と成長を支える仕組みを提供します。

セールスエンジニアは、顧客の経営課題を理解し、AIを
活用した解決策を共に設計・提案する役割を担います。

生成 AI を活用し、企業の変革を共創する
「伴走型営業エンジニア」として活躍しませんか？

✓ 熟練技能の現代化 ✓ 導入スピードとROI向上 ✓ 国際競争力への優位性 ✓ 中小企業の再生への貢献

Job Description

仕事内容

- 企業のDX/AI導入ニーズをヒアリングし、課題を整理
- PoC（試験導入）の設計支援、ROI試算、効果シナリオ作成
- エンジニアチームと連携しシステム導入を支援
- 業界別テンプレートを活用したソリューション提案

Ideal Candidate Profile & Experience

求める人物像・経験

- 課題解決志向を持ち、AI/MLに関する基礎知識を持つ方
- 提案力・共感力を活かし、経営層から現場まで巻き込める方
- 新しい市場に挑戦し、成長したい意欲を持つ方

キャリアパス

- AIソリューションアーキテクトへ（より高度な設計・技術職へ）
- AIコンサルタントへ（DX戦略提案の専門家へ）
- 営業マネージャーや事業責任者

勤務地・待遇

- 勤務地：東京（リモートワークあり）
- 給与：経験・スキルを考慮（インセンティブ制度あり）
- 福利厚生：社会保険、教育研修サポート、AIツール利用補助



挑戦したい方はぜひエントリーください。

aidata.co.jp